

ENLOGIT

**JAK SE DAŘÍ
KOMERČNÍMU LINUXU?**

Ondřej Suchý
Enlogit s.r.o.

Část 1

0 Enlogit



Enlogit: o nás

- IT pro firmy
- primární zaměření: služby

ENLOGIT

- významný implementátor Linux & open source v ČR
 - řešení serverové infrastruktury, HA projekty
 - support až 24x7
 - corporate zákazníci: GE Money Bank, Vodafone, Škoda Auto, ...
- Red Hat Premier Partner
 - Red Hat = leader trhu profesionálních open source systémů
 - Enlogit = nejvyšší úroveň partnerství v ČR, úzká spolupráce s Red Hat



Část 2

Linux pro business



Linux dříve a nyní

- vznik 1991
- původně amatérský systém
 - open source: free as a speech and free as a beer
 - Linus Torvalds & komunita vývojářů
 - cílová skupina: nadšenci, IT profesionálové
 - zákazníci: SMB, minimální vendor support
- dnes profesionální řešení pro business critical systémy
 - investice od IBM, Novell, Red Hat, ...
 - zákazníci: datacentra velkých zákazníků, vyžadují vendor support

“Open source is impossible to avoid.”

Gartner, 2007



Linux business model

- Linux je zdarma
 - open source, free software, GNU/GPL licence
- výdaje: řízení komunitního vývoje
 - sponzoring komunity (75% kódu od placených vývojářů*)
 - nižší náklady na vývoj = nižší cena pro zákazníka
 - náklady na vývoj Windows Vista versus RHEL 5
- příjmy: platí se za **záruky**
 - profesionální odpovědnost firmy vs nulová odpovědnost komunity
 - aka služby:
 - technická podpora
 - certifikace kompatibility HW a SW
 - aktualizace a nové verze
 - training a certifikace znalostí

* Jonathan Corbet, *Linux.conf.au*, 2010



Linux value proposition

- vyšší kvalita
- vyšší spolehlivost
- větší flexibilita
- konec vendor lock-in
- nižší náklady

„With enough *lock-in*, a company can protect its market share even as it *reduces* customer service, *raises* prices, *refuses* to innovate.“

Bruce Schneier, Wired, 7.2.2008

- TCO není nulové (kdo myslel, že ano, ať se přihlásí)
- snižuje CAPEX i OPEX
 - levnější hardware (běžné x86 servery místo velkých systémů, konkurence)
 - více funkcí v jednom systému (HA, virtualizace, ...)
 - žádné CAL licence za uživatele
 - vyšší produktivita (výhodnější poměr admin/server)
 - vyšší efektivita (výhodnější poměr watt/výkon, cm³/systém)



Linux trh: hlavně servery

- dříve: servery malých firem
 - infrastruktura – pošta, web, firewally
- dnes: serverová centra korporací
 - zákazník si nemůže dovolit přehlížet
 - banky, telco, výrobní firmy
 - zejména databáze (hlavně Oracle), webové aplikace (Java, J2EE, PHP, ...)
 - zákazník vyžaduje **responsibility** (support, služby, profesionální Linux)
- desktopy jen částečně
 - trh consumer PC: malý potenciál pro Linux (geek vs majoritní uživatel, hry, aplikace etc.)
 - existují produkty pro hromadné nasazení jednoduchých desktopů
 - call centra, helpdesky
 - centrální management, omezení činností, bezpečnost

„Where Linux was once seen by customers primarily as a low-cost infrastructure solution, it is now increasingly viewed as a solution for wider and more critical business deployments..“

IDC, 8.4.2008



Část 3

Linux trh a firmy



Jak zákazník dostane Linux?

- Partnerský model
 - globální vendor: vyvíjí Linux distribuci
 - sponzoring vývoje a udržování kódu
 - globální marketing
 - on-call support
 - např. Red Hat, Novell
 - distributor: prodej v regionu
 - např. Servodata, SWS
 - místní partner: implementuje zákazníkům
 - lokální marketing
 - konzultace, implementace
 - hands-on support
 - např. **ENLOGIT**
- Produkt globálního vendora s podporou místní firmy



Linux leaders



redhat

- USA, nejdéle na trhu open source, založeno 1993
- Red Hat Enterprise Linux (operační systém) a JBoss (middleware)
- 62% trhu profesionálních Linux systémů (IDC, srpen 2009)
- největší přispěvatel do kódu Linuxu, Brno: vývojové centrum
- korporátní standard velkých firem, v ČR roste

Novell

- získal Linux akvizicí německého výrobce SuSE
- 28% trhu (IDC, srpen 2009)
- SUSE Linux Enterprise Server a SUSE Linux Enterprise Desktop
- historicky silný v ČR díky SUSE Praha



další: Canonical (Ubuntu), Oracle Unbreakable Linux, ...

Část 4

Linux projekty v ČR





- **Zadání: snížit náklady na české IT datacentrum**
 - Sun Solaris na SPARC
- **Metoda: benchmarky**
 - zvítězil Red Hat Enterprise Linux na Sun AMD/Opteron x64
- **Nasazení: 250+ serverů s RHEL**
 - intenzivní využití HA clusteringu, virtualizace Xen
 - Enlogit: konzultační partner
- **Výsledek: nižší náklady. Vyšší flexibilita. Lepší škálování.**

Více: <http://bit.ly/9TLKfO>



Další zajímavé projekty



Bata



Poznámka OS: uvádím výběr projektů, o kterých vím.

Nemusí se jednat o zákazníky Enlogit.



KONEC

Cokoliv k open source?
Kontaktujte mne. Přijedu.

Ondřej Suchý
t: 777 103 944
e: ondrej.suchy@enlogit.com

ENLOGIT